



## Андрей МЕЛЬНИКОВ: «Правильная техническая политика – залог рентабельности сельской связи»

Интервью с техническим директором  
ЗАО «СИЭТ»

– **Расскажите о сотрудничестве вашей компании с ОАО «ВолгаТелеком».**

– Примерно 15 лет назад «Лаборатория связи и электронной техники» установила комплект своего оборудования на территории Оренбургской области. Потом появилось множество других изделий и объектов. Примечательно, что практически каждое наше изделие находило своих первых покупателей среди предприятий связи Приволжского федерального округа.

Сегодня в ОАО «ВолгаТелеком» эксплуатируется вся линейка наших продуктов, среди которых есть специальные измерительные приборы, спаренные абонентские комплекты, аппаратура временного учета, решения по цифровизации АТСК50/200(М).

– **Расскажите о модернизации сельских АТС. Что она дает оператору и абонентам?**

– Проект технического перевооружения удаленного сельского узла связи был начат в 2000 г. под рабочим названием «СУС» (впоследствии – «Каскад»), и был рассчитан на два этапа. Первый этап предусматривал сокращение эксплуатационных расходов при повышении качества услуг для абонентов и расширении их перечня. На второй этап был запланирован плавный, без «шоковой терапии», перевод абонентов деревни, села и удаленных пригородных поселков, на платформу, определяемую сегодня как NGN.

Сегодня первый этап полностью реализован – оборудование

работает более чем в 2000 населенных пунктах. Оператору была обеспечена база для всех технических нововведений последних лет. Нужна категория «0»? Пожалуйста! Появился приказ № 142? Реализовали! Оборудование изначально было способно работать с любой нумерацией в пределах 16, а теперь и 24 знаков.

«Каскад» после первого этапа – уже не телефонная станция в стандартном понимании, а коммуникационный объект. Через него оператор получает доступ к измерителям параметров абонентских линий, напряжения, температуры, к различным датчикам, исполнительным устройствам и даже к локальному серверу речевых сообщений. Далеко не каждая цифровая АТС способна предоставить такой пакет сервисных услуг. Сегодня требование времени – не только развитие традиционных услуг связи, но все большая ориентация на комплексные услуги с информационной составляющей.

В рамках второго этапа проекта подготовлены различные абонентские и сетевые интерфейсы, TDM-коммутатор с эффективной мощностью на 128 потоков E1, пакетно-ориентированная магистраль с пиковой пропускной способностью до 1600 Мбит/с. Все это органично интегрируется с результатами первого этапа, обеспечивая возможность плавной миграции абонентов на новую платформу.

– **Не лучше ли было просто заменить оборудование шлюзом доступа NGN, решив сразу все проблемы?**

– Лучше, но только в теории. А практика ставит массу вопросов. Готовы ли сельские абоненты, давно оплатившие установку телефонов, отдавать за нее деньги еще раз? Если нет, то за счет чего окупятся инвестиции? За счет одного снижения расходов даже в десять раз меньшая по масштабам модернизация окупится за 1,5 – 2 года. Предложить новые услуги? А будет ли на них коммерчески значимый спрос? Кроме того, следует учесть реконструкцию кабельной инфраструктуры, систем питания, более дорогой ремонт. Нужны также специалисты по обслуживанию оборудования. Примерно для половины всех оконечных АТС в России найти ответы на все эти вопросы весьма непросто, особенно с учетом существующего на селе дефицита специалистов по телекоммуникациям и связи.

Слово «модернизация» популярно во многих отраслях, где используются дорогостоящие основные средства. Например, модернизация вооружений – самостоятельная отрасль с огромными оборотами, пользоваться услугами которой считают полезным для себя даже самые развитые государства мира. Так же относятся к модернизации своих основных средств и наши крупнейшие заказчики. Кстати, все они – в списке наиболее экономически эффективных МРК. Возможно, это лишь совпадение, но экономическая эффективность начинается с системного и экономичного подхода, даже к такой, казалось бы, штатной проблеме, как модернизация. ■

